



SubOpcion 3.6

Agente de ventas

Contenido 2.3

Módulo 1: Presentaciones gráficas de Power Point.	<ul style="list-style-type: none">1.1 Concepto de mercadotecnia.1.2 Concepto de ventas.1.3 Tipo de ventas al detalle.1.4 Venta personal.1.5 Pasos en el proceso de venta.1.6 Tipos de promoción.
Módulo 2: Preparar la venta de mercancías al menudeo.	<ul style="list-style-type: none">2.1 Asistir al cliente durante el proceso de venta.2.2 Controlar la mercancía.2.3 Acomodar la mercancía para su venta.
Módulo 3: Concretar la venta de mercancías en mostrador.	<ul style="list-style-type: none">3.1 Elaborar el documento de venta.3.2 Cobrar las transacciones de la venta.3.3 Entregar la mercancía vendida.

